



À LA UNE COMMUNES SPORT FAITS DIVERS SUD OUEST ÉCO ANNONCES

BORDEAUX ARCACHON MÉDOC LIBOURNE LANGON LA ROCHELLE SAINTES ROYAN COGNAC ANGOULÊME PÉRIGUEUX AGEN

Cloud : le Bordelais Cheops Technology a convaincu Hewlett-Packard de vendre ses solutions

A LA UNE / SUD OUEST ÉCO / Publié le 13/01/2017 à 10h42. Mis à jour à 11h29 par **Nicolas César**

0 COMMENTAIRE

□ TÉLÉCHARGER L'APPLI SUD OUEST



▲ Nicolas LEROY FLEURIOT PDG CHEOPS TECHNOLOGY ©THIERRY DAVID

C'est une alliance stratégique qui va donner une autre envergure à cette belle société, implantée à Canéjan, près de Bordeaux, qui compte déjà 450 salariés et réalise 81,7 millions d'euros de chiffre d'affaires. Les deux dernières solutions de Cheops

Technology vont être commercialisées en partenariat avec Hewlett-Packard, qui se rémunérera via une commission

Hier, jeudi 12 janvier, Nicolas Leroy-Fleuriot, le PDG de Cheops Technology ne boudait pas son plaisir, sa fierté d'annoncer ce partenariat avec Hewlett-Packard. Pour l'occasion, cet amateur de voitures de sport avait choisi le prestigieux hôtel le Ritz à Paris pour cette conférence de presse, avec le directeur général France du géant américain. Sept ans après s'être lancée dans le Cloud avec l'offre iCod et investi dans la construction de son propre Datacenter, la pépite de Canéjan accélère son développement en lançant deux nouvelles offres de Cloud innovantes. En partenariat avec le géant Hewlett-Packard. De bonne augure, alors que **cette ETI s'apprête à franchir la barre des 100 millions d'euros sur son exercice fiscal en cours** (contre 81,7 millions l'an dernier).

Toucher une nouvelle clientèle : les PME

La première est HyperIaaS, une offre d'infrastructure à la demande, réservable par carte bancaire pour un minimum de 1 000 euros de facturation mensuelle. HyperIaaS propose des ressources hébergées en France, dans les datacenters de Cheops. Et, ce avec Hewlett-Packard, qui va se rétribuer indirectement via des commissions.

Dépourvue de services managés, cette offre est construite sur une architecture qui permet un accès aux ressources du Cloud extrêmement simplifié avec des automatismes en matière de provisioning de machines virtuelles, d'allocations dynamiques de ressources, d'allocations d'espace disque et de réseau.

Concrètement, "les TPE et les PME pourront héberger leur système d'information à un prix très compétitif, similaire aux offres concurrentes américaines d'Amazon, Microsoft...", souligne Nicolas Leroy-Fleuriot. De leur côté, les grandes entreprises pourront héberger des applications dans ses datacenters français tout en gardant complètement la main sur leur administration, et par la suite basculer sur des services managés personnalisés si elles le souhaitent.

Deuxième offre : iCod In-Memory, une architecture cloud optimisée SAP Hana, hébergée dans les datacenters du fournisseur français, couplée à des services managés. Elle s'inscrit dans une logique de « cloudiser » les applicatifs (ERP, bases de données...). Une nouveauté.

Jusque-là, Cheops Technology ne ciblait que les ETI (Entreprises de taille intermédiaire). Désormais, elles s'ouvrent de nouveaux horizons en customisant sur-mesure ses produits.

HP va vendre les solutions de Cheops

Le géant américain va intégrer ces solutions dans son catalogue d'offres commerciales aux entreprises.

"C'est la première fois dans le secteur que les **produits d'une société française vont être co-commercialisés par une entreprise américaine**", fait remarquer Nicolas Leroy-Fleuriot.

Quelles seront les retombées de ce partenariat ? "Je ne sais pas encore, mais il nous donne un avantage concurrentiel indéniable", se réjouit-il. D'ores et déjà, par anticipation, il a lancé une extension de ses locaux à Canéjan pour un montant de 6 millions d'euros.

Preuve, s'il en fallait, que Cheops devrait à nouveau embaucher dans les prochains mois et faire grandir ses effectifs, grâce à ce partenariat stratégique.