

Stratégies Digitales

A-LA-UNE

Nicolas Leroy-Fleuriot, Président de Cheops Technology : « Aujourd'hui, tous nos clients sans exception ont une politique cloud »

INFORMATION-TECHNOLOGY

L'Internet des objets, nouvel eldorado de l'IT



A LA UNE

Nicolas Leroy-Fleuriot, Président de Cheops Technology : « Aujourd'hui, tous nos clients sans exception ont une politique cloud »



Le fournisseur-intégrateur de services cloud attaque 2017 avec deux nouvelles offres, un partenariat commercial inédit avec HP Enterprise et un nuage de projets dans la Silicon Valley. Entretien.

- **Quels sont les enjeux des annonces officialisées ce jeudi en partenariat avec HPE ?**

Nicolas Leroy Fleuriot : Tout d'abord, il s'agit de compléter et de consolider iCod®, notre offre de cloud privé mutualisé, orientée vers les ETI et les acteurs de la santé dans sa déclinaison iCod Healthcare®. Pour cela, nous avons dévoilé en septembre lors d'Oracle OpenWorld, iCod RCO® : un cloud bâti sur l'infrastructure convergée Oracle PCA, associé à des services managés spécialisés. Dans la continuité, nous lançons aujourd'hui une offre conçue sur la technologie HPE : iCod in Memory®. Elle s'adresse aux clients SAP R3 désireux de migrer vers la nouvelle génération du progiciel S/4 Hana, qui présente la particularité de ne fonctionner que sur la base de données maison (*ndlr : Hana, base de données en colonne et In-Memory*).

Parallèlement, Cheops Technology investit le marché du cloud public avec Hyper IaaS®, une offre de IaaS pur sans services managés répondant aux attentes des PME, notamment en termes de tarifs, mais également de multinationales qui souhaitent profiter de l'agilité du cloud pour certaines applications non stratégiques.

- **Quels sont vos atouts sur ce marché dominé par des leaders tels qu'Amazon, Azure ou OVH ?**

Nicolas Leroy Fleuriot : Avec la plateforme HPE et l'ensemble de la suite VMWare (VSphere, VSan, NSX, VCloud Director, OnApp), nous disposons d'une infrastructure hyper convergée de dernière génération, qui nous permet de proposer une offre complète et intégrée. Nous offrons les mêmes tarifs que ceux pratiqués par les leaders du marché, mais avec à la clé des contrats de droit français personnalisables, ou encore la possibilité d'y inclure des options de personnalisation de l'environnement du client ou des services particuliers tels que l'externalisation périodique des données clients sur bandes, ce que les américains ne font pas.

J'ajoute que ces annonces s'accompagnent d'un partenariat inédit, puisqu'HP Enterprise assurera directement avec sa force de vente la promotion de ces nouvelles offres dans le cadre de notre partenariat.

- **Quel regard portez-vous sur l'évolution actuelle du système d'information des entreprises ?**

Nicolas Leroy Fleuriot : Aujourd'hui, tous nos clients sans exception, ont une politique cloud, appliquée à tout ou partie de leur système d'information. Par ailleurs, depuis trois ans que tout le monde en parle, l'hybridation, soit l'interconnexion de différents clouds dans le système d'information, commence à devenir une réalité au sein des entreprises.

- **Cheops Technology a bouclé son exercice 2015-2016 sur un CA de 82 M€, marqué par une progression de 25 % de l'activité cloud. Comment voyez-vous l'avenir ?**

Nicolas Leroy Fleuriot : Sur le même trend d'évolution et ces nouvelles offres devraient accélérer la tendance d'ici la fin de l'année. Nous anticipons un chiffre d'affaires de 100 M€ pour l'exercice 2016-2017 (*ndlr : clos fin avril*), dont environ un tiers sera généré par notre division Cloud & Managed services. D'ici trois ans, cette division devrait intervenir à hauteur de 50 % de notre CA.

- **Le développement aux Etats-Unis, plusieurs fois évoqué, va-t-il se concrétiser en 2017 ?**

Nicolas Leroy Fleuriot : Nous y travaillons, mais sans précipitation. En l'occurrence, nous avons confié à un consultant en stratégie, basé à San Francisco, la mission de cartographier le marché, sachant que notre implantation passera par une opération de croissance externe. Notre cible type : un partenaire d'HPE, d'Oracle ou de Dell basé dans la Silicon Valley et qui n'a pas encore pris le virage du cloud... Rendez-vous en 2018 !

Propos recueillis par Constance Dalmon
