



CLOUD PRIVÉ

Prenez le contrôle de votre DataCenter!

Actu sociétés

Produits et solutions

Régions

Expertises

Talents

Agenda

Conjoncture & Marchés

Tendances

Baromètre Context-Channelnews

Avis d'expert

Etudes

Les prédictions 2015 des acteurs du channel Part.II



En cette période de vœux et de bilans, Channelnews a proposé à quelques figures emblématiques de la distribution IT (patrons de filiales, responsables channel, patrons de SSII, d'intégrateurs, de grossistes...) de partager leurs prédictions business pour l'année qui démarre.

Nous relayons ici la deuxième vague de contributions que nous avons recues. Nous continuerons d'en ajouter de nouvelles au fur et à mesure des envois. Pour consulter l'ensemble des prédictions publiées à ce jour, suivre ce lien.

Dell: mobilité et data management



Thierry de Boischevalier, directeur général de la BU grands comptes privés et secteur public de Dell, voit deux tendances majeures pour 2015 : la mobilité et la gestion des données (Data Management).

Selon lui, le marché des postes clients mobiles (tablettes, phablettes, laptops) devrait décoller cette année, entraîné

par plusieurs facteurs : volonté des entreprises de donner de l'autonomie à leurs salariés, projets d'équipements numériques dans les écoles et contraintes budgétaires. « Pour un budget d'équipement par poste de moins de 500€, il est possible de bénéficier d'une solution client mobile intégrant outre le matériel, la sécurité, le management des systèmes et les services associés », explique Thierry de Boischevalier.

Parallèlement, l'apparition de solutions de type « appliances de virtualisation de calcul et de stockage » qui remplacent les SAN dans les architectures virtualisées et permettent de fortement baisser les coûts d'hébergement de machines virtuelles va contribuer au développement des ventes de solutions de type virtualisation de poste de travail, cloud privés, ou encore Big Data façon Hadoop.

Nutanix : hyper-convergence, cloud hybride, mobilité, big data et VDI



Pour Cyril VanAgt, directeur des ventes channel Europe du Sud de Nutanix, en 2015, quasiment tous les intégrateurs proposant des solutions de virtualisation auront une plateforme hyper-convergée à leur catalogue.

« Le channel va se concentrer sur des services différenciants à plus haute valeur ajoutée tels que le cloud hybride, la mobilité et le Big Data et participera activement à la transformation de l'infrastructure des systèmes d'Information en vue de les rendre simples et même invisibles », ajoute-t-il.

Avant de prédire que l'année 2015 sera (enfin !) l'année du VDI, dopé par l'enthousiasme des VARs pour les nouvelles plateformes d'hébergement de postes clients virtuels à plus faible coût et meilleure performance.

Miel: hyper-convergence, sécurité, mobilité, Internet des objets



Jérôme Boulon, directeur commercial du grossiste Miel, anticipe une révolution des architectures virtuelles avec l'arrivée des solutions d'hyper-convergence de type Simplivity, Nutanix, VMware EVO: RAIL et avec les solutions d'éditeurs tels Atlantis Computing. « On assiste à une véritable rupture technologique dans la construction

des datacenters avec des building blocs évolutifs », estime-t-il.

Il constate également une augmentation des besoins en sécurité avec la montée en puissance de la consumérisation, du cloud, des nouveaux usages internet et les attaques ciblées.

De la même façon, il prédit un développement de l'entreprise mobile liée au BYOD, à la consumérisation de l'IT, à la banalisation des postes, à l'explosion des devices, à la mobilité des collaborateurs.

Enfin, il table sur une accélération de la diffusion des objets connectés dans les entreprises.

- 14-01-2015 Les prédictions 2015 des acteurs du channel Part.III
- 07-01-2015 Les prédictions 2015 des acteurs du channel
- 09-01-2014 2014 : Inévitables prévisions

Henri Viard et Thierry Clabault prennent le contrôle de CFI Paris

L'ex-DG et l'ex-directeur commercial de Computacenter France font leur retour sur le devant

⊚⊚Lire la suite

IBM multiplie les efforts pour se développer sur le Cloud

IBM utilisera de nouveaux centres de données d'Equinix pour accélérer sa stratégie de cloud...

⊕⊕⊕Lire la suite

Ubister : les recettes du succès d'un pure-player **Business ByDesign**

Pure-player sur SAP Business ByDesign, Ubister est une sorte d'ovni dans l'écosystème IT....

Atos achète Xerox ITO pour se développer aux Etats-Unis

Atos paraît insatiable. Après avoir mis la main sur Bull pour environ 620 millions...

⊛⊛Lire la suite

Exclusive Networks vise le marché global en rachetant le Britannique

Cette année 2014 aura été marquée chez exclusive Networks par une forte expansion à...

⊛⊛Lire la suite

NCS: vers une cession Le tribunal de commerce d'Arras examiné le 1er décembre la situation de l'intégrateur NCS....

@@@Lire la suite

CloudSmart : toute I'IT des petites entreprises sous forme de service

Lancée à l'initiative d'Olivier Macaigne, l'ex DG d'Arcan, la startup Cloudsmart se...



A LA UNE

Palo Alto Networks dépasse Fortinet dans la sécurité réseaux

Le secteur des appliances de sécurité se porte très bien. C'est ce que révèle IDC dans son rapport trimestriel. Avec 520.752 unités...

@@@Lire la suite

Cloud: 5 tendances et 10 mythes

L'adoption du cloud par les entreprises en Europe augmente avec une forte tendance pour l'IaaS parallèlement à un abandon progressif des...

⊚⊚Lire la suite

Dix tendances business à connaître pour bien démarrer 2015

En tant qu'observateur privilégié de l'IT, Channelnews relaye les analyses et décryptages des différents acteurs de l'IT qu'il...

@@@Lire la suite

Les assureurs rachètent des startups pour accélérer leur transformation numérique

D'après une étude menée par Accenture auprès de 141 entreprises d'assurance IARD et Vie. dont 16 en France, plus de la moitié (59 %) des...

⊚⊚⊜Lire la suite

Services informatiques : croissance de 1,5% attendue en 2015

Pour 2014, Syntec Numérique confirme un retour à la croissance du secteur services informatique/édition de + 0,7% avec des conjonctures...

@@@Lire la suite

Les prédictions 2015 des acteurs du channel

En cette période de vœux et de bilans, Channelnews a proposé à quelques figures emblématiques de la distribution IT (patrons de...

@@@Lire la suite

Vers profonde transformation des effectifs des

Dans une force du travail qui devrait considérablement évoluer dans les 10 ans à venir, les

⊚⊚Lire la suite

Rétrospective 2014 : une année mouvementée pour le channel

L'année 2014 a été marquée par une actualité particulièrement riche pour le channel. Voici un petit récapitulatif des sujets ayant...

Cheops: transfert du CAPEX vers l'OPEX, cloud privé, cloud hybride, services



Nicolas Leroy-Fleuriot, PDG de Cheops Technology s'attend une réduction massive des investissements IT des PME et ETI au profit de solutions de paiement à l'usage de type cloud privé mutualisé (shared Cloud) permettant de variabiliser les coûts. Des solutions qui ont toutefois l'avantage de s'accompagner de services managés

extrêmement personnalisés. Ce transfert du CAPEX vers l'OPEX est même devenu « la seule solution viable pour les professionnels de santé (hôpitaux, cliniques, laboratoires d'analyse médicale...) dont l'informatique interne est devenue trop chère à maintenir ».

Du côté des plus grandes entreprises, 2015 sera l'année du « début de l'adoption du cloud hybride : avec la mise en œuvre de cloud privés "in house" avec débordement vers d'autres clouds pour des données moins sensibles ou des applications moins critiques. »

« Cette adoption du "cloud dans tous ses états" sera accompagnée d'investissements plus conséquents des entreprises dans les réseaux et la sécurité IT. Les opérateurs de Cloud devront rassurer leurs clients en validant des certifications de pointe en matière de sécurité, telle la certification Iso 27001. »

Cisco : de nouveaux écosystèmes partenaires liés aux nouveaux usages et à l'Internet des obiets



De mon point de vue, 2015 va être marquée par l'arrivée de nouveaux types de partenaires (écosystèmes partenaires) liés à de nouveaux modèles de consommation et à la montée en puissance de l'Internet des objets, explique Yves Mertens, directeur général partenaires et PME pour Cisco EMEAR (Europe, Moyen-

Orient, Afrique, Russie). Les solutions de sécurité, le cloud, le software, les services et le marché des PME/PMI devraient constituer les principales zones de croissance pour nos partenaires.









Merci de vous identifier ou de vous inscrire pour discuter de l'article Discutez de ceci sur le forum. (0 commentaires)

A LIRE ÉGALEMENT AUJOURDHUI

Jeudi 15 Janvier 2015

Miel porté par l'ascension de Simplivity, Palo Alto, Datacore et **Seagate Cloud**



S'il a dû composer avec des décalages de gros projets Citrix en 2014, le grossiste à valeur ajoutée cartonne dans l'hyperconvergence, la sécurité et le stockage. En 2015, il table sur une croissance de 20%.

@@@Lire la suite

Oracle : lettre ouverte corrosive de clients mécontents



Campaign for clear Licensing, une organisation à but nonlucratif basée au Royaume-Uni qui se définit comme un régulateur souhaitant " secouer les choses dans dans le domaine des licences IT

L'Arcep à un nouveau président



Après avoir été auditionné le 13 janvier par la commission des affaires économiques de l'Assemblée Nationale, puis par la commission des Affaires économiques du Sénat qui ont donné un avis favorable

⊛⊛Lire la suite

Wilfrid Guerit prend la tête de la division Microsoft Business



Microsoft annonce la nomination de Wilfrid Guerit au poste de directeur de la division Microsoft Business Solutions. Il remplace à ce poste Alexandre Oddos qui vient de rejoindre Vocalcom

@@@Lire la suite

Naxicap acquiert Desk et HLF

Au terme de 8 mois de négociations, le fonds Naxicap Partners,

@@@Lire la suite

Xavier Niel s'offre Orange suisse pour 2,3 milliards d'euros

Via sa holding NJJ, Xavier Niel va acquérir l'opérateur mobile Orange Suisse pour 2.8...

⊚⊚Lire la suite

Satva Nadella plus populaire que son équipe chez Microsoft

Selon Computerworld, qui se base sur le baromètre Glassdoor mesurant le dearé de...

Trimestriels Oracle: cloud et ventes de hardware en hausse

Le premier trimestre - et le deuxième de l'exercice décalé 2015 d'Oracle déroulé...

⊕⊕⊕Lire la suite

