

Mercredi 19 Novembre 2014

ABONNEZ-VOUS

RUBRIQUES

Billet, Edito, Évènement
PC portables
PDA
Tablettes
Périphériques et accessoires
Réseaux sans fil
Téléphonie
Services
Opérateurs et FAI
Internet
Jeux en ligne ou nomades
EGP
Prises en main
Fiches nouveaux produits
Promotions
Marketing
Carnet
Agenda
Marché
Bourse et résultats
Revendeurs
Offres d'emploi
MP3
GPS
Irtv

Connect2Cloud : l'offre de Cloud hybride de Cheops Technology et Prologue

Prologue et Cheops Technology comptent lancer en début d'année prochaine "Connect2Cloud", une solution de Cloud Hybride à destination des entreprises.

Connect2Cloud combinera une offre de Cloud Privé on-premises de Cheops Technology et de Cloud Public de Cloudwatt, le tout relié par la plateforme "Use it Cloud Broker" de Prologue. Les entreprises pourront ainsi fonctionner en mode Cloud dans un espace privé et sécurisé, dont elles sont propriétaires, tout en ayant la possibilité d'utiliser, selon leurs besoins, les ressources externes disponibles dans les Clouds publics.

C'est donc Prologue qui assurera la fonction passerelle entre les deux Clouds, privé et public avec "Use it Cloud Broker". Cette plateforme de gestion MultiCloud autorise d'ailleurs le déploiement, le suivi et l'orchestration des applications sur tous les clouds publics tels qu'Amazon AWS, Microsoft Azure, iKoula, et les clouds OpenStack tels que Cloudwatt ainsi que les clouds privés (vCloud). Elle sera dimensionnée pour supporter la charge des clients, et servira de portail aux administrateurs ou développeurs pour qu'ils puissent déployer facilement leurs charges de travail. Parmi les fonctions majeures proposées, on retrouvera la gestion de catalogue d'offres, la gestion de scripts, la gestion d'identité, l'orchestration et la supervision, ainsi que la capacité à gérer les évolutions au sein des deux Clouds.

Il s'agit, pour Nicolas Leroy-Fleuriot, le PDG de Cheops Technology, de "la première offre de Cloud Hybride véritablement opérationnelle et ouverte sur l'extérieur. Elle va permettre à certaines entreprises réfractaires au Cloud d'y mettre un pied avec beaucoup de souplesse tout en conservant leurs données stratégiques chez elles. Le marché l'attendait, alors nous l'avons fait !".

Pour assurer la promotion de cette offre disponible dès le début de l'année 2015, les deux partenaires effectueront un roadshow jusqu'en novembre, dans les principales villes de France (Bordeaux, Nantes, Rennes, Paris, Rouen, Lille, Orléans, Strasbourg, Nancy, Lyon, Aix).

Publié le jeudi 9 octobre 2014

Imprimer l'article
Transférer par mail
Réagir à cet article



ITRnews.com

Les 5 derniers articles

Une solution IRM pour ne pas être la prochaine victime d'un piratage géant de données, Par Neil Chapman, vice président sénior et directeur général EMEA chez ForgeRock
Assurance : vers un Big Data lié à Solvabilité II ? Par Eric Page, Directeur Conseil

services

La vidéo du moment



Showcase Ingram
2014 : rencontre avec Eric Greffier

Les derniers communiqués de presse

Proposer un communiqué de presse

les OFFRES d'EMPLOI

Top 10 du jour

- 1 - David Kessler est nommé Directeur général d'Orange Studio
- 2 - IBM Verse révolutionne l'expérience de la messagerie d'entreprise
- 3 - En 2015, les nouveaux moyens de paiement seront source de nouvelles menaces
- 4 - Trend Micro et Big Technology signent un accord pour la distribution de Deep Security
- 5 - Nokia N1, une tablette Android 5.0 équipée d'un nouveau port USB réversible