

## INFO, DÉPÊCHE OU COMMUNIQUÉ DE PRESSE

//

société :

**CHEOPS TECHNOLOGY**

secteur : Services informatiques

[Dépêche suivante](#)  
[Dépêche précédente](#)

jeudi 2 octobre 2014 à 9h00

**Cheops Technology : Résultats 2013/2014 et perspectives pour 2014/2015**

Communiqué de presse

Le 1<sup>er</sup> octobre 2014

Résultats en forte progression portés par le Cloud Computing

Un business model innovant sur le marché français

Une position parmi les leaders du Cloud en France

Toujours de belles perspectives pour 2014/2015

CHEOPS TECHNOLOGY, Cloud Builder et Cloud Service Provider, réalise une année fiscale 2013/2014 au-delà de ses attentes.

Les principales données chiffrées de l'exercice 2013/2014 (du 1<sup>er</sup> mai 2013 au 30 avril 2014), à isopérimètre (hors filiale OCEALIS non-intégrée à ce jour), sont les suivantes :

En KEUR	FY 2012/2013	FY 2013/2014	D
Données auditées	Clôture 30/04/13	Clôture 30/04/14	
Chiffre d'affaires	57 728	63 086	9,2%
Résultat d'Exploitation	2 120	3 303	55,8%
Résultat Courant avant Impôts	2 382	3 593	50,9 %
Trésorerie	11 419	13 750	20,4%

**Résultats en forte progression portés par le Cloud Computing**

Retour de la croissance du CA global à 9,2% par l'effet du rééquilibrage des activités historiques d'infrastructures en faveur des contrats de Cloud Computing. Le Chiffre d'Affaires de la Division Infrastructure a néanmoins enregistré une croissance de 5,9% porté par le renforcement du partenariat avec HP, EMC<sup>2</sup> et DELL qui voient dans CHEOPS un partenaire majeur pour la maîtrise et l'intégration de leurs technologies dans les Datacenters clients.

La Division Modernisation Technologique réalise quant à elle une année conforme aux prévisions prudentes avec l'arrivée à maturité des offres « Replatforming Linux » et « Modernisation FORMS » qui génèrent un funnel important et un accueil très favorable par le marché. Toutefois, certaines décisions prennent du retard, la conjoncture économique restant défavorable à l'investissement des entreprises dans ce domaine.

La Division Infogérance & Cloud, a une nouvelle fois répondu aux attentes du Management grâce au succès de ses offres iCod®, et iCod Healthcare® avec un taux de croissance excédant 33% et la signature de nouveaux contrats de 36 à 60 mois dont certains avec des entreprises de renom.

Cette amélioration significative de la rentabilité permise par les contrats de Cloud Computing et services managés associés s'est accompagnée d'un renforcement des fondamentaux chers à l'entreprise : endettement faible, renforcement des capitaux propres portés à près de 12 MEUR et trésorerie à un nouveau plus haut historique de 13,75 MEUR. En outre, la participation versée aux collaborateurs s'est élevée à 388 KEUR contre 274 KEUR l'année précédente, contribuant ainsi à la satisfaction et à la fidélité des collaborateurs à l'entreprise.

**Un Business Model innovant sur le marché français**

Après l'acquisition du Groupe OCEALIS basé à Lyon au mois d'août 2013, l'intégration de cette dernière au sein de CHEOPS va pouvoir commencer. Après une mise aux normes et l'instauration de véritables fondamentaux en gestion qui s'imposent, cette entité est amenée à devenir la Division Réseau-Sécurité-Communication Unifiée de CHEOPS TECHNOLOGY. Avec ses 4 Divisions, Infrastructure, Modernisation Technologique, Réseau-Sécurité, Infogérance & Cloud, CHEOPS TECHNOLOGY devient l'un des seuls acteurs du marché français apte à maîtriser parfaitement l'ensemble des briques d'infrastructure de Cloud Computing, qu'elles soient « on premises » (sur site client) dans le cadre de son métier de Cloud Builder, comme externes-mutualisées dans le cadre de son métier de Cloud Service Provider avec ses offres iCod® et iCod Healthcare®. L'absorption du Groupe OCEALIS dont les résultats clôturés au 30 juin 2014 seront neutres pour CHEOPS TECHNOLOGY devrait avoir lieu dans le courant du nouvel exercice fiscal ouvert depuis le 1<sup>er</sup> mai 2014.

**Une position parmi les leaders du Cloud en France**

La Division Infogérance & Cloud qui est devenue le moteur de la croissance de l'entreprise poursuit avec succès son développement et procure de grandes satisfactions tant en termes de résultats que de qualité de service avec un taux de satisfaction clients proche de 100% en dépit d'enjeux et contraintes majeurs en termes d'engagement de niveaux de services (SLA).

Très récemment, de nouvelles entreprises de renom sont venues accroître la clientèle de cette Division, telles que la Mutuelle Nationale des Hospitaliers, TRANSDEV, JENNYFER ou CAMIF-MATELSON. A titre d'exemple sur la croissance du marché et la capacité de montée en puissance de cette Division, sur le seul mois de juillet 2014, sur 10 projets en cours de closing, 9 ont été remportés par l'entreprise, 1 seul lui ayant échappé. L'aptitude de CHEOPS TECHNOLOGY à délivrer des services managés très personnalisés, avec des contrats de Cloud de droit français parfaitement adaptés aux attentes de la clientèle de PME, ETI et de certains types de grands comptes confirme une nouvelle fois le leadership de la société en France sur cette activité à très forte valeur ajoutée. L'entreprise, reconnue par ses pairs, vient d'ailleurs de se voir remettre le 25 septembre 2014 le prix de « Partner EMEA of the Year 2014 » dans la catégorie « IT as a Service » lors de la convention européenne Canalys qui s'est tenue cette année à Cannes et qui rassemble les plus grands acteurs mondiaux de l'IT.

**Toujours de belles perspectives pour 2014/2015, mais de la prudence sur la Division Infrastructure.**

L'exercice 2014/2015 devrait être marqué par une croissance toujours très soutenue de la Division Infogérance & Cloud, de l'ordre de 30%. Afin de dynamiser la Division Infrastructure, face à l'atonie actuelle du marché des infrastructures traditionnelles, dans le cadre de son métier de Cloud Builder (s'adressant aux entreprises ne souhaitant pas transférer leur SI dans le Cloud), CHEOPS TECHNOLOGY annoncera au mois d'octobre 2014 une toute nouvelle offre de Cloud Hybride extrêmement compétitive et originale permettant l'interconnexion d'un Cloud privé « on premises » avec les grands Clouds publics mondiaux. Cette offre sera la parfaite mise en pratique du concept d'hybridation de Clouds. Conçue en partenariat avec une société américaine et une société française, une telle offre totalement innovante sera de nature à maintenir le leadership de l'entreprise en matière de Cloud, qu'il soit on premises, privé-mutualisé ou hybride.

En intégrant OCEALIS, CHEOPS TECHNOLOGY vise pour cet exercice un chiffre d'affaires supérieur à 80 MEUR contre 74 MEUR consolidés sur 12 mois pour l'exercice précédent. Enfin, le groupe restera également très attentif aux opportunités de croissance externe pouvant se présenter, mais de préférence à l'étranger afin de commencer son internationalisation.

**A propos de CHEOPS TECHNOLOGY**

Organisée en 4 Divisions, Infrastructure, Modernisation Technologique, Infogérance & Cloud et Réseau & Sécurité, Cheops Technology a obtenu les labels d'expertises les plus élevés délivrés par les plus grands constructeurs et éditeurs du marché I.T. Grand spécialiste des infrastructures informatiques sécurisées, Cheops Technology s'affiche désormais comme un des leaders du Cloud Computing en France avec son offre iCod® (Infrastructure Cheops On Demand) dont la fiabilité, les performances et la qualité de la production ont convaincu de grands noms de l'industrie et des services. Forte de ses 400 collaborateurs, avec 12 agences en France garantissant une relation de proximité avec ses clients, Cheops Technology propose des solutions de Cloud privé ou hybride les plus performantes du marché en fonction du type d'environnement. Avec CHEOPS TECHNOLOGY, c'est désormais "The Cloud customized for you !".

Plus d'informations sur <http://www.cheops.fr> rubrique Revue de Presse.

Cheops Technology est inscrite sur le Marché Libre d'Euronext Paris depuis avril 2007.

Code ISIN : FR0010447086, Mnemo : MLCHE

**Vos contacts****CHEOPS TECHNOLOGY - 37, Rue Thomas Edison 33610 - CANEJAN - France**

Nicolas LEROY-FLEURIOT

Florence DALLA-LONGA

Président-Directeur Général

Directrice du marketing

+33 5 56 18 83 83

+33 5 56 18 83 70

Copyright GlobeNewswire

Les annexes de ce communiqué sont disponibles à partir de ce lien : <http://hugin.info/142392/R/1860123/651921.pdf>

Ce communiqué de presse est diffusé par NASDAQ OMX Corporate Solutions. L'émetteur est seul responsable du contenu de ce communiqué.