Périodicité : Quotidien

Page: 24

TÊTE D'AFFICHE

Burban optimise le recyclage de la palette en bois



DE NOTRE CORRESPONDANTE À ORLÉANS

Cette entreprise orléanaise est devenue en vingt ans le premier acteur indépendant sur le marché du recyclage des palettes, avec 35 million d'euros de chiffre d'affaires et 10 millions d'unités

En 1989, Didier Burban démarre son entreprise tout seul, au volant de son camion. A vingt et un ans, ce carrossier peintre de formation passe ses journées à « chiner la palette » sur les parkings des grandes surfaces, les marchés ou les zones industrielles de l'Orléanais. Grâce à son sens du contact et des affaires, il sait dénicher « les bons gisements », l'une des clefs de la réussite dans ce métier peu reconnu. Le jeune homme trie et répare ses palettes d'occasion qu'il revend entre 30 % et 40 % moins cher que des produits neufs. Il travaille d'abord en sous-traitance, puis pour son propre compte et se retrouve bientôt seul à faire du demi-gros sur l'agglomération d'Orléa Burban Palettes Recyclage essaime alors en réseau, par essame aiors en reseau, par rachat ou création de sites, pour « diversifier et élargir ses sources d'approvisionnement » et « limiter les coûts de transport en restant proche de la demande ». La société proche de la demande », La société s'installe sur les zones logistiques de la région parisienne, au MIN de Rungis, où elle reprend en 2003 l'activité palettes de Veolia (plus d'une centaine de semi-remorques par jour), mais aussi au Havre, pour des Clients comme

Total et ExxonMobil, en Bretagne,

Poncin Yachts vend les semi-rigides Sea Hawk au groupe Zodiac

Le constructeur de navires de plaisance Poncin Yachts vient de céder son activité de production de bateaux à moteurs semi-rigides Sea

son acuvite de production de bateaux a moteurs semi-rigides Sea Hawk au groupe Zodiac International. La production des bateaux Sea Hawk avait été lancée il y a trois ans pour élargir la gamme motonautique du groupe à côté des vedettes à moteur White Shark. « Les semi-rigides ne représentaient que 15 % de notre activité bateaux à moteurs », précise Olivier Poncin, le PDG du groupe.

EN BREF

en Rhône-Alpes et bientôt à Strasbourg. Elle fait aussi travailler tout un réseau de petits collecteurs afin d'alimenter ses stocks en permanence. Dans le même temps, le groupe crée une filiale, Valorpal, qui propose à de gros clients, notamment des grands groupes de distribution, de gérer l'ensemble de leurs flux de palettes au niveau national. « Durant les dix premières années, nous sommer restés au stade de l'artisant, avec un chiffe d'affaires l'artisanat, avec un chiffre d'affaires d'environ 10 millions d'euros. Puis nous avons décollé, avec une croissance d'environ 20 % par an ces trois dernières années », résume Didier Burban. Le groupe, qui traite 10 millions de palettes par an, a réalisé 35 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2008. Il compte aujourd'hui 11 sites en France et emploie 250 collaborateurs, dont 120 au siège d'Ormes, près d'Orléans, où il dispose d'une flotte de 80 camions.

En plus du recyclage, Burban Palettes valorise de 5 % à 7 % de ses volumes (15.000 tonnes) sous forme de copeaux, qui servent de combustible ou sont transformés en panneaux de bois. « Pour l'instant, cette activité nous coûte de l'argent, mais elle nous reviendraît encore plus cher si nous devions la sous-traiter », souligne le patron. Didier Burban a donc proposé la construction d'une chaufferie collective sur la zone d'activités d'Ormes Saran. Elle s'installerait à l'horizon de 2011 s'installerait à l'horizon de 2011 sur le terrain qu'il vient d'acquérir à côté de ses locaux actuels. Il envisage aussi d'investir 3 millions d'euros dans l'agrandissement de son site « afin de consolider la croissance et de rationaliser l'activité ».

CHRISTINE BERKOVICIUS

Anciennement General Motors, l'usine de Strasbourg est toujours à vendre. Pour séduire les investisseurs, ses ingénieurs ont développé une nouvelle génération de boîtes de vitesses permettant de réduire les émissions de CO2

GM reprend à zéro le processus de vente de l'usine de Strasbourg

ntré en vigueur début no-vembre, le dernier plan so-cial de 198 départs volontai-res ramènera, d'ici à fin 2010, les effectifs du site à un millier de personnes et devrait donc permettre de faire face au repli pro-grammé du plan de charge : le rythme de production tombera en effet de l'450 transmissions/jour à ellet de l'350 transmissions/jour à 1,200 au second semestre 2010 et en 2011. Au-delà de 2012, les équi-pes de recherche-développement préparent cependant une nouvelle génération de boîtes de vitesses, aussi bien automatiques que ma-nuelles. L'une d'elles permettra, por secondo de réchiels les fonis. par exemple, de réduire les émis-sions de CO₂ de 14 %. Depuis l'origine, l'usine stras-bourgeoise était exclusivement

spécialisée dans les transmissions pour les moteurs à propulsion

Chaîne de fabrication de boîtes de vitesses pour l'automobile à l'ancienne usine General Motors

(roues arrière motrices), à savoir les grosses limousines américai-nes ou les modèles BMW. En optant aussi pour la traction (roues avant motrices), elle s'adressera à une clientèle de constructeurs plus large, en particulier aux Fran-çais Peugeot et Renault. Quatorze mois après la mise en vente de l'usine et de son centre de recherche, il ne s'agit donc plus de ven-dre une usine tournevis avec son centre technique, mais de mobiliser un investisseur autour d'un

S'il y a une réelle volonté politi-que et un engagement de l'Etat et de la région Alsace, des investis-seurs suivront et le site de Strasseurs stauront et le sue de Stras-bourg poura être sauvé », assure Jean-Marc Ruhland, secrétaire gé-néral CFDT du comité d'entre-prise. Cette semaine, il était en-core à Bercy. Une démarche qui fait suite à celle des élus alsaciens, qui rappellent volontiers que l'État a constitué une cagnotte de 1 milliard d'euros pour les sous-trai-tants de l'automobile et que cer-tains industriels en ont déjà

profité.
Aujourd'hui, ce lobbying s'avère d'autant plus nécessaire que le processus de cession mis en route par Motors Liquidation Company, la structure de défaisance de GM, a été un échec Des visiteurs et des curieux, il y en a eu, notamment le chinois Weichai, mais sans résultat. D'où le redémarrage à zéro du processus de vente auprès de plu-sieurs dizaines d'investisseurs potentiels dans le monde, toujours sous l'égide de Bank of America Merrill Lynch. Depuis un an, il est vrai, la donne a complètement changé : l'automobile ne fait plus fuir les investisseurs et même GM a décidé de ne plus vendre Opel.

CHRISTIAN LIENHARDT

RHÔNE-ALPES

Le spécialiste de la cosmétique bio agrandit ses laboratoires afin d'accroître sa production tout en adoptant des normes plus strictes.

Cosmétiques : Melvita accroît ses capacités de production

DE NOTRE CORRESPONDANT

bio en France et en Europe, le groupe ardéchois Melvita (filiale de L'Occitane) vient d'engager les de L'Occitane) vient d'engager les travaux de construction de 8.000 mètres carrés de bâtiments en HQE sur son unique site de production de Lagorce, qui dou-blera ainsi de superficie. L'investis-sement immobilier s'élèvera à 10 millions d'euros, dont 500.000 euros financés par la ré-cien, et le département, avecuelle. gion et le département, auxquels s'ajouteront les équipements. Cette extension qui sera en prin-cipe opérationnelle fin 2010 va permettre à l'entreprise de procé-der à une réorganisation complète de sa production sur les 16.000 mètres carrés dont elle dis-posera et de se doter d'une unité innovante d'extraction de plantes. « Nous allons ainsi pouvoir ac-

croftre fortement notre production et répondre à des normes quasi pharmaceutiques », note son pré-sident-directeur général Bernard Chevilliat, par ailleurs vice-prési-dent de Cosmébio, l'association

Le chiffre d'affaires de Melvita



ionnelle qui regroupe quelque 300 entreprises du sec-teur en France. Melvita se classe parmi les toutes premières d'entre elles avec ses 400 références (crèmes, laits, shampooings, huiles, eaux florales...), ses 260 salariés et ses 30 millions d'euros de chiffre d'affaires attendus cette année dont plus de 90 % réalisés dans

Son objectif avec son nouvel outil de production est de partir à l'assaut de l'international pour y dépasser à moyen terme la barre des 50 % de ses ventes totales, de-venir une marque reconnue sur le plan 'mondial' et absorber une bonne part de la croissance an-nuelle de 20 % qu'il attend sur les prochaines années.

Des enseignes à l'étranger Pour ce faire, la marque est en train de reconfigurer et uniformiser son packaging avec une tra-duction en six langues (anglais, al-lemand, français, espagnol, italien et flamand), de mettre en place une nouvelle communicati un nouveau concept de boutique. En effet, outre le renforcement de ses équipes de vente dédiées, le groupe ardéchois va ouvrir début groupe ardéchois va quvrir début 2010 un magasin de représenta-tion à Paris, mais, surtout, d'ici à 2011, une vingtaine d'enseignes à l'étranger. Trois viennent de l'être en Slovénie (Ljubljana et Maribor) et en Croatie (Zagreb). Une qua-trième le sera en décembre à Hong Kong. Et six sour délà inserti-Hong Kong. Et six sont déjà inscrites au programme de 2010: Istanbul, San Francisco, Seattle, Karlsruhe, Tokyo et Londres.

PATRICK VERCESI

AQUITAINE

Cheops **Technology** vise le marché des PME

DE NOTRE CORRESPONDANT

Cap sur l'infogérance. Pour déve-lopper l'activité qui consiste à prendre en charge la gestion complète de l'informatique d'une entreprise cliente, Cheops Tech-nology a inauguré la semaine demière un nouveau centre de dermere un nouveau centre ue traitement, dont l'équipement a coûté 1,5 million d'euros. Avec le rachat, l'an dermier, des 10 agen-ces de province d'Ares, la société de services bordelaise avait déjá doublé de taille, son chiffre d'af-faires passant de 24 millions d'euros à 54 millions avec 350 personnes. Mais cette fusion a coûté cher et la rentabilité nette est tombée à moins de 1 million d'euros pour l'exercice clos au 30 avril 2009. Cheops Technology compte à nouveau doubler son chiffre d'affaires d'ici à trois ans, notamment grâce à l'infogérance qui ne représente aujourd'hui que 10 % de l'activité, mais devrait peser le quart du chiffre d'af-

Pas question pour autant de concurrencer les grands spécia-listes français du marché comme listes français du marché comme IBM, Atos ou HP Euriware. « Nous ciblons les entréprises pour lesquelles la prise de décision est régionale, qu'il s'agisse de PME ou de filiales de grands groupes », ré-sume Nicolas Leroy-Fleuriot, le PDG fondateur de l'entreprise et variories actionnaire via le hol. principal actionnaire via le hol-ding Gipsi. « C'est un bon créneau qui n'est pas accessible aux gros acteurs en raison des coûts commerciaux exigés pour atteindre les PME. De plus, même en temps de crise, ce marché de l'infogérance continue de croître », note Elisa-beth de Maulde, présidente du cabinet Pierre Audoin Consultants France

Acquisitions en vue Situées dans les locaux de son nouveau siège de Canejan, dans la banlieue bordelaise, les trois salles informatiques ultramoder-nes qui viennent d'être inaugu-rées. (un juvestissement de rées (un investissement de 3,5 millions d'euros) seront mises en service début décembre. Elles prendront le relais d'un autre prendroit le feats un autre centre que la société exploite dans des locaux loués à Neuf Té-lécom. Pour autant, Cheops Technology n'en a pas fini avec la croissance et vise déjà deux nou-

AVIS FINANCIERS

CAAM FUNDS

(la "Société")

Société d'Investissement à Capital Variable
Siège social : 5, Allée Scheffer, L-2520 Luxembe
R.C.S. de Luxembourg B-68.806

En raison d'un quorum insuffisant, l'assemblée générale extraordinaire convoquée le 14 octobre 2009 n'à pas pu se prononcier viabblement sur les points à l'ordre du jour. Per conséguient, les actionnaires sont invités par le présente à assistre à une nouvéelle sosemblée générale extraordinaire organisée dans les bureaux de CREDIT ACRICCLE ASSET MANA/CE/MENT LUXEMBOURCS, 5, Allée Schefler, L-2520 Luxemboug le 27 anovembre 2009 à 11800 avec l'ordre du jour suivieur.

- Lucembourg le 23 novembre 2009 à 11100 avec l'ordre du Jour suivant:

 1 Amender le titre et le premier Article des Stauts, afin de modifier le nom de la Société.

 2 Amender l'Article 15, cinquième paragraphe, afin de préciser les règles applicables aux investissements en titres et/ou instruments du marché monétaire et plus précisément celles relatives aux instruments dérivés. à la gestion indicielle ou aux titres et/ou instruments du marché monétaire de tins ou garantis par certaines institutions plubliques.

 3 Amender l'Article 20, point il, afin d'offir la possibilité au Conseil d'Administration de déterminer le pour autoriser ce report jusqu'à la vente de certain actifs du Compartiment.

 4 Amender l'Article 20, builtième paragraphe, afin de modifier les pouvoirs du Conseil d'Administration en cas de fusion d'un Compartiment afin qu'il détermine, surs détail, se seul en dessous duquel le Compartiment ne pour autorise de fusion d'un Compartiment afin qu'il détermine, surs détail, se seul en dessous duquel le Compartiment ne pour plus agir d'un point de vue économique de manière efficiente.
- manière efficiente.

 5. Amender l'Article 20, alin d'ajouter un douzième paragraphe à cet article visant à pro-conditions d'informations des actionnaires en cas de liquidation et de répartition de
- Inquidation.

 6 Amender l'Article 24, deusième paragraphe, alin de rectifier les conditions de rappôrt annuel.

 7 Modifier l'Article 26, afin de corriger la possibilité de nommer en tant que ginvestissement des Compartiments de CAM Funds de sociétés non-affilié supprimer l'obligation de changer le nom de la Société sur demande d'un gelimentissement.
- investoserieni.

 8 Décider que la date d'entrée en vigueur des résolutions 2, 3, 4, 5, 6 et 7 telles que décrites dans l'ordre du jour c'awant sera la date de tenue de l'assemblée générale extraordinaire.

 9 Décider que la date d'entrée en vigueur de la première résolution de l'ordre du jour précité le 5 janvier 2010.
- Le projet de texte révisé des Statuts est disponible sur demande auprès du siège de la Société

Les actionnaires sont informés que les délibérations de l'assemblée ne requièrent au et qu'une majorité des deux tiers des actions présentes ou représentées lois de l'a participant au vote est requise pour l'adoption des résolutions.

Si vous ne pouvez pas participer en personne à l'assemblén, un formulaire de procuration peut obtenu au siège social de la société ou de son agent local et doit être adressé à Crédit Agricole A Nanagement Lucembourg. 5 Allée Scheffer 1-2520 Luxembourg (Fax : +35247673781) au m deux jours oursé avant l'assemblés.

RHÔNE-ALPES

Le spécialiste des cylindres de laminoirs doit faire face à une baisse de l'activité sidérurgique en Europe. Le site stéphanois emploie près de 120 salariés.

Métallurgie : Akers veut fermer son usine de Fraisses

DE NOTRE CORRESPONDANT À SAINT-ÉTIENNE.

Le suédois Akers, dont 650 des 1.600 salariés travaillent dans l'Hexagone, va ouvrir le 17 novembre une procédure d'infor-mation consultation des repré-sentants de son usine de fabrication de cylindres de laminoirs située à Fraisses (Loire), en vue de la fermeture, d'ici à juin prochain, de ce site qui emploie près de 120 personnes. Le groupe prévoit de transférér dans ses uni-tés de Thionville (Moselle) et sur sa filiale slovène la production réalisée dans la région stépha-noise, de cylindres forgés de plu-sieurs tonnes à plusieurs dizaines de tonnes, destinés au laminage des métaux. Le chiffre d'affaires d'Akers Fraisses SAS pour 2009 devrait se situer autour de millions d'euros, contre 29 millions l'année précédente

Un territoire très affecté

Un territoire très arrecte L'entreprise, aussi présente à Ber-laimont (Nord) et Sedan (Arden-nes), et qui a par ailleurs fermé une de ses usines américaines en septembre, indique avoir mis en place dans ses 4 unités de l'Hexa-gone des mesures de chômage partiel allant de 20 % à 75 %. Elle prévoit un recul global de l'acti-vité de 12 % sur 2009 par rapport aux 328 millions de l'an dernier, puis une baisse de 30 % en 2010. Elle souligne « l'émergence de nouveaux concurrents » et le fait que « 49 % de la production mon-diale d'acier sont réalisés en Chine », où elle dispose d'un

Chine », où elle dispose d'un joint-venture depuis 2007. Akers, désormais contrôlé par le fonds d'investissement nordi-que Alto, pointe le « caractère dé-ficitaire depuis plusieurs années de l'unité ligérienne, où 11 millions d'euros ont été investis (NDLR: avec le soutien des collectivités locales) sur 2005-2008, à l'occa-sion du transfert d'activités de l'usine de Lière ». Le président de l'usine de Liège ». Le président de l'agglomération stéphanoise Maurice Vincent (PS) a réitéré auprès du gouvernement la demande d'un « plan de revitalisa-tion du territoire métropolitain » après les annonces de fermeture de sites de Siemens et de ThyssenKrupp, représentant près de 700 suppressions d'emplois sup-plémentaires. DENIS MEYNARD

Le Conseil d'Administration de CAAM Funds

AQUITAINE

Cheops **Technology** vise le marché des PME

DE NOTRE CORRESPONDANT À BORDEAUX.

Cap sur l'infogérance. Pour déve-lopper l'activité qui consiste à prendre en charge la gestion complète de l'informatique d'une entreprise cliente, Cheops Tech-nology a inauguré la semaine dernière un nouveau centre de traftement, dont l'équipement a coûté 1,5 million d'euros. Avec le rachat, l'an dernier, des 10 agenrachat, fan dernier, des 10 agences de province d'Ares, la société de services bordelaise avait déjà doublé de taille, son chiffre d'affaires passant de 24 millions d'euros à 54 millions avec 350 personnes. Mais cette fusion a coûté cher et la rentabilité nette est tombée à moins de 1 million d'euros pour l'exercice clos au 30 avril 2009. Cheops Technology compte à nouveau doubler son chiffre d'affaires d'ici à trois ans, notamment grâce à l'infogérance qui ne représente aujourd'hui que 10 % de l'activité, mais de-vrait peser le quart du chiffre d'affaires en 2012

Pas question pour autant de concurrencer les grands spécia-listes français du marché comme IBM, Atos ou HP Euriware. « Nous ciblons les entreprises pour lesquelles la prise de décision est régionale, qu'il s'agisse de PME ou de filiales de grands groupes », résume Nicolas Leroy-Fleuriot, le PDG fondateur de l'entreprise principal actionnaire via le hol-ding Gipsi. « C'est un bon créneau qui n'est pas accessible aux gros acteurs en raison des coûts commerciaux exigés pour atteindre les PME. De plus, même en temps de crise, ce marché de l'infogérance continue de croître », note Elisa-beth de Maulde, présidente du cabinet. Pierre Andoire Communication cabinet Pierre Audoin Consultants France.

Asgride de la